

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Werkstudenten (m/w) im Bereich Vertrieb und Business Development

Kennziffer:	S-150713/4
Arbeitgeber:	Balzer & Partner - Vertriebs- und Personalberatung -
Vertragsart:	befristet
Vertragsform:	Nebenjob
Berufsfeld:	Vertriebs- & Salesmanagement
Standort:	Aachen
Starttermin:	ab sofort

Bei Planung und Steuerung unserer Vertriebsaktivitäten kannst Du in enger Zusammenarbeit vom ersten Tag an Deine Ideen und Dein Engagement einbringen. Du wirst sofort ins Geschehen mit eingebunden und Du erhältst umfassende Einblicke in die strategische und operative Vertriebsberatung.

DEINE AUFGABEN

- Akquise neuer Kunden und Partner
- Auf- und Ausbau vertriebsrelevanter Kontakte
- Erstellung von Analysen und Auswertungen
- Durchführung von Wettbewerbsanalysen und Recherchen
- Pflege der Kundendatenbank und Recherche von Ansprechpartnern
- Marktbeobachtung und Internetrecherche
- Aufbereitung von Unterlagen und Präsentationen, Designüberarbeitung
- Teilnahme sowie Vor- und Nachbereitung von Projektmeetings

DU

- möchtest Deine Fähigkeiten im Vertrieb unter Beweis stellen
- verfügst eventuell sogar bereits über erste Erfahrungen im Vertrieb
- kennst Eigenverantwortung und selbständiges Arbeiten
- studierst oder bist gerade damit fertig
- hast Spaß an Kommunikation und Teamwork
- hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- hast 3-6 Monate Zeit (auch Studium begleitend)

Dann melde Dich bei uns und verstärke unser Team. Wir bieten Dir eine Startup-Mentalität in einem (kleinen aber feinen) Team aus erfahrenen Beratern und Young Professionals. Selbstverantwortliches Arbeiten, um die weitere Erfolgsgeschichte auch maßgeblich mitzugestalten. Fundierte Aus- und Fortbildung sowie Entwicklungsspielraum und einen abwechslungsreichen Arbeitsplatz.

Quick Facts über Balzer & Partner

Balzer & Partner wurde Anfang 2007 gegründet und ist seither auf kontinuierlichem Wachstumskurs. Wir stehen Start-Ups, KMUs bis hin zu Großunternehmen erfolgreich in den Bereichen Vertrieb, Verkauf und Business Development mit Rat und Tat zur Seite, um ihr Geschäft in Europa und künftig auch in Nordamerika erfolgreich auf- bzw. ausbauen.

Interessiert? Du fühlst Dich angesprochen und freust Dich auf spannende Aufgaben?

Dann steht Dir für einen ersten vertraulichen Kontakt Herr Klaus Balzer gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, des frühestmöglichen Eintrittstermins und der Kennziffer über unser Bewerberportal unter: "Jetzt bewerben!".